Nous recrutons pour le compte de notre PME qui opère dans le domaine du Transport et Logistique , un Attaché Commercial et Suivi Logistique H/F .

Missions:

• Développement du portefeuille client

• Développement de partenariats

• Réalisation de reporting

• Amélioration du Service Client

• Optimisation du chiffre d’affaires

• Prospection téléphonique

• Réalisation de compromis de vente

• Gestion de la relation client

• Présentation et démonstration des produits (showroom, salon, RV entreprises et/ou futurs clients, conférence…)

• Suivi des livraisons

• Suivi d’un portefeuille clients existant.

• Prospection commerciale terrain et téléphonique, développement d’un nouveau portefeuille de clientèle.

• Transmission des offres commerciales et relances.

Compétences Requises :

• - Droit commercial

• - Organisation de la chaîne logistique

• - Permis B (voiture)

• - Principes de la relation client

• - Procédure de traitement de service après-vente -SAV-

• - Procédures d'appel d'offres

• - Réglementation du transport de marchandises

• - Techniques commerciales

• - Techniques de prospection commerciale

• - Utilisation d'outils bureautiques

Profil recherché :

De formation Bac +3 minimum en commerce / transport et logistique / commerce international :

• Vous justifiez d’une expérience minimum de 2 ans dans le domaine du transport.

• Sens contact et de la négociation.

• Rigoureux(se) et organisé(e).

• Sens relationnel et disponibilité.

Email : jitram.recrute@gmail.com